



Anaxia Conseil

Calendrier des formations inter entreprises Période : décembre 2010 à mai 2011

Remplir un bulletin d'inscription par stagiaire et par formation.
Le bulletin d'inscription est aussi téléchargeable sur le site www.anaxia.fr

S'adresser à : Anaxia Conseil
Centre d'affaires de la noue - 8 Chemin de la Noue - 21600 LONGVIC
Par courriel : contact@anaxia.eu ou par télécopie : 03 80 52 18 08

Thèmes des formations	réf	durée	date	Tarif par stagiaire
Mieux vendre avec le neuromarketing	E 7.3	2 jours (14 heures)	22 novembre et 29 novembre 2010	800€ HT/Personne
Mieux vendre avec le neuromarketing	E 7.3	2 jours (14 heures)	24 novembre et 8 décembre 2010	800€ HT/Personne
Négociation commerciale	E 7.2	2 jours (14 heures)	1 ^{er} décembre et 6 décembre 2010	800€ HT/Personne
Mieux vendre avec le neuromarketing	E 7.3	2 jours (14 heures)	3 janvier et 10 janvier 2010	800€ HT/Personne
Négociation commerciale	E 7.2	2 jours (14 heures)	4 janvier et 11 janvier 2011	800€ HT/Personne
Comprendre et maîtriser la gestion de trésorerie	E 8.3	2 jours (14 heures)	13 janvier et 20 janvier 2011	800€ HT/Personne
Mieux vendre avec le neuromarketing	E 7.3	2 jours (14 heures)	18 janvier et 24 janvier 2010	800€ HT/Personne
Comprendre et maîtriser la gestion de trésorerie	E 8.3	2 jours (14 heures)	17 mars et 24 mars 2011	800€ HT/Personne
Comprendre et maîtriser la gestion de trésorerie	E 8.3	2 jours (14 heures)	12 mai et 19 mai 2011	800€ HT/Personne